



Zukunftsorientierte Unternehmensführung
Das individuelle Coaching in Ihrem Unternehmen

Fit für die Zukunft!

Management im Handwerk

Erfolgreich das Leben und die Zukunft gestalten!

Sie wollen mit funktionierenden Veränderungen Ihren individuellen Weg in eine zukunftsorientierte, nachhaltige und erfolgreiche Unternehmensführung gehen?

Klaus Steinseifer kommt aus dem Handwerk. Er weiß wie es geht und zeigt Ihnen, wie Sie das erworbene Wissen gewinnbringend in Ihrem Unternehmen, bei Ihren Mitarbeitern und bei Ihren Kunden einsetzen. Nur mit einem sofort umsetzbaren Praxisbezug lohnt sich Ihre Investition in eine unternehmerische Qualifizierung.

Sie wünschen sich fundiertes, praxisnahes Wissen, mit Zertifikat und einer kostenlosen Nachbetreuung bei der Umsetzung in Ihrem Unternehmen?

Für Ihre Veränderungswünsche finden Sie hier individuelles Coaching im Handwerk, mit der Fachkompetenz, dem Praxiswissen Ihres Experten und der kostenlosen Nachbetreuung. Keine graue Theorie, mit garantiertem Praxisbezug, sofort und effektiv umsetzbar!

Mit diesem Coaching bekommen Sie in kürzester Zeit das neue Wissen für Ihre zukunftsorientierte, erfolgreiche und nachhaltige Unternehmensführung, die auch funktioniert. Die richtigen Strategien und die einfachen Strukturen schaffen Ihnen die Veränderungen, die Sie sich wünschen.

Sind Sie bereit für Veränderungen?

Mit Ihrer persönlichen Kompetenz, Ihrer Mitarbeiterkompetenz, Ihrer Marketingkompetenz und Ihrer Kundenkompetenz gehen Sie, in kleinen und überschaubaren Schritten, Ihren konsequenten Weg, aus dem Mittelmaß des guten Handwerkers heraus, hinein in die Champions-League der erfolgreichen Unternehmer im Handwerk.

Sie wollen

- Ihre Lebensqualität verbessern?
- mehr Zeit für sich selbst und Ihre Familie haben?
- sich um das Wesentliche in Ihrem Unternehmen kümmern können?
- die Erträge in Ihrem Unternehmen nachhaltig verbessern?
- Ihre Bank als Partner gewinnen und damit über die erforderliche Liquidität verfügen?
- den Fachkräftemangel in Ihrem Unternehmen nachhaltig beheben?
- kompetente MitarbeiterInnen in Ihrem Team haben, die verantwortlich handeln?
- begeisterte und glückliche Kunden gewinnen, die Sie weiterempfehlen?

Das neue Wissen für Unternehmer, Unternehmerfrauen, Unternehmerpaare, Führungskräfte, Existenzgründer und alle Menschen die ihre neuen Ideen, ihre Strategien und Strukturen in ihren Unternehmen umsetzen wollen.

Ihr Nutzen

Einige wenige Unternehmen im Handwerk und im Mittelstand scheinen den Erfolg gepachtet zu haben. Bei denen läuft es wie geschmiert, es läuft rund! Wurde hier das Rad neu erfunden? Ganz sicher nicht! In diesen Unternehmen wird der Erfolg gemanagt, mit einer Managementstrategie die alle Details der Unternehmensführung berücksichtigt, die dafür sorgt, dass es keine Reibungsverluste gibt, die den Kundenauftrag gefährden können. Begeisterte und glückliche Kunden sind das Ziel einer jeden erfolgreichen Strategie in einem Unternehmen.

Verborgene Zusammenhänge werden transparent gemacht. Sie verbessern die internen Abläufe und die externe Kommunikation. Sie schaffen sich ein bilanzierbares Wissen in allen Unternehmensbereichen.

Klaus Steinseifer: *"Das Ziel ist Ihr Geschäftserfolg und dafür brauche ich Ihr Vertrauen, denn ich weiß, wie es geht! In dem ausschließlich praxisorientierten Seminar bekommen Sie von mir den Nutzen geboten, den Sie tatsächlich brauchen, um in Ihrem Zukunftsmarkt fit zu sein und zu bestehen. Es gibt auch kein Schema "F" bei mir, denn jede Seminarteilnehmerin und jeder Seminarteilnehmer wird von mir individuell, mit seinem Leben, seinen Wünschen und seinen Unternehmen betrachtet. Deshalb sind meine Seminargruppen sehr klein, damit ich mich um jeden Einzelnen kümmern kann. Es gibt keine graue Theorie für Sie, sondern eine sofort umsetzbare Zielplanung, mit der Sie schon während der Seminartage starten werden. Ihre persönliche und Ihre unternehmerische Erfolgskurve werden nachhaltig steil nach oben zeigen!"*

Sie werden den Nutzen dieser Qualifizierung mit Ihrem neuen Wissen verbinden und sofort in spürbare Ergebnisse umsetzen.

Ihre Ziele

Zukunft gestalten

- Sie machen sich fit für Ihre Zukunft!
- Sie kennen die Kriterien für Ihren Erfolg!
- Sie verbessern Ihre Lebensqualität!
- Sie haben mehr Zeit für sich selbst und Ihre Familie!
- Sie können sich um das Wesentliche in Ihrem Unternehmen kümmern!
- Sie verbessern die Ertragslage Ihres Unternehmens!
- Sie gewinnen Ihre Bank als Partner und verfügen damit über die erforderliche Liquidität!
- Sie beheben nachhaltig den Fachkräftemangel in Ihrem Unternehmen!
- Sie haben kompetente MitarbeiterInnen in Ihrem Team, die verantwortlich handeln!
- Sie gewinnen begeisterte und glückliche Kunden, die Sie weiterempfehlen?

Die Inhalte

Herzlich willkommen in Ihrem individuellen Coaching!

Wir lernen uns kennen!

- Sind Sie bereit für Veränderungen?
- Sie schaffen die notwendige Transparenz in Ihrem Unternehmen!
- Die Kriterien für Ihren Erfolg!

Die Erfolgsfaktoren "Innere Unternehmenswerte"

Sie, die Chefin, der Chef

- Ihre unternehmerische Kompetenz, fachlich und persönlich

Ihre Partnerin, Ihr Partner, Ihre Familie

- Ihre Zeit für die Familie, für Freizeit, Urlaub und private Vorhaben

Die Bank

- Ihre Bank als Partner Ihres Unternehmens

Ihre Zeit- und Zielplanung

- Ihre Zukunft und Ihre Entscheidungen
- Ihre Zuverlässigkeit
- Ihr Ideenmanagement
- Ihre wichtigen Aufgaben und Ihr Handeln
- Ihre Veränderungswünsche
- Ihre Wichtigkeiten und Ihre Prioritäten
- Ihre KlackKlackAufgaben
- Ihre Visionen, Ihre Wünsche, Ihre Träume, Ihre Ziele und Ihre Zielpläne
- Ihre negativen und positiven Einflüsse
- Ihre ethischen Grundsätze in Ihrem Leben und in Ihrem Unternehmen
- Ihre hilfreiche Hand

Die Mitarbeiterkompetenz

- Ihr Erfolgsfaktor sind Ihre Mitarbeiter
- Die Stärken, die Schwächen und die Begabungen Ihrer Mitarbeiter
- Die Mitarbeiterachtung und die Mitarbeiterbeachtung
- Die zusätzlichen Mitarbeiteraufgaben
- Informierte Mitarbeiter sind die besseren Mitarbeiter
- Die Kompetenzen Ihrer Mitarbeiter
- Das Personalmanagement und die Personalentwicklung
- Die richtigen Mitarbeiter finden, gewinnen und empfangen
- Die Aufgaben für alle Mitarbeiter

Die Mitarbeitermotivation

- Die Anerkennung und die täglichen Probleme
- Die Motivationsmittel
- Beteiligen Sie Ihre Mitarbeiter an Ihren Zielplänen?
- Können Sie ein Team bilden?
- Lohn- und Gehaltssysteme, Leistungs- und Prämienlohn
- Der Urlaub muss sein!
- Die Entlastung des Chefs
- Ihre Mitarbeiter gehen für Sie durchs Feuer!

Ihr Controlling

- Ihre Ertragslage und Ihre Liquiditätsplanung
- Ihre kurzfristigen Controlling-Instrumente für jeden Tag
- Das einfachste Ertrags-Überwachungssystem für jeden Tag

Die Erfolgsfaktoren "Äußere Unternehmenswerte"

Ihr Firmenlogo

- Ist der Auftritt Ihres Unternehmens stimmig und erkennbar?
- Das einheitliche Erscheinungsbild Ihres Unternehmens

Ihr Firmenimage

- Wie schaffen Sie sich einen unschlagbaren positiven Ruf?
- Setzen Sie Ihre Referenzen erbarmungslos ein?

Ihr Spezialisten-Image

- Ihr Spezialisten-Image schafft für Sie ein begehrtes Unternehmen im Markt!
- Ihre planmäßige Markterschließung mit den richtigen Schritten

Ihre Werbung und Ihre Akquisition

- Werbung: Wofür, wo, für wen, womit und was kostet es?
- Der effektivste Einsatz Ihres Werbebudgets
- Neue Medien, neue Techniken, neue Chancen für Sie!
- Ihre Präsentationen
- Ihre Werbetricks und die kostenlose Werbung

Ihre Kunden

- Suchen und finden Sie Ihre Kunden!
- Das Horrormodell der Kaltakquise?
- Ihr Zwei-Phasen-Modell der Kundengewinnung
- Sie bearbeiten die gezielten Kundenanfragen abschlussorientiert!
- Ihre Verhaltensregeln für Ihren Kundenkontakt
- Ihr erfolgreiches Angebot und der Auftragsabschluss
- Zweiter Sieger, ist erster Verlierer! Können und wollen Sie verlieren?
- Sie besiegen Ihre Wettbewerber!
- Ihre Kunden werden zu guten Freunden!

Die Umsetzung mit der Schritt-für-Schritt-Checkliste

- Sie setzen die Inhalte mühelose in kleinsten Schritten um!

Ihre Erfolgsfaktoren der inneren Unternehmenswerte bestehen aus

- Ihrer unternehmerischen Kompetenz, fachlich und persönlich;
- Ihrer Eigenmotivation, Ihrer Zielstrebigkeit und Ihrer Konsequenz;
- Ihrem Selbstmanagement, Ihrer strategischen Planung und Ihrer Zeiteinteilung;
- Ihrem Organisations- und Analysevermögen;
- Ihrer Selbstkritikfähigkeit, Ihrer Führungspersönlichkeit und Ihrem Vorbildverhalten;
- Ihrem Wissen, wie Sie Ihre handwerkliche Dienstleistung verkaufen;
- Ihrem Umgang mit Ihrer Familie und wie viel Zeit Sie dafür haben;
- Ihren Bankgesprächen, den Ergebnissen und den Folgen daraus;
- Ihren zielgerichteten Ideenumsetzungen;
- Ihrem Fehlermanagement, Ihren Veränderungswünschen und den daraus entstehenden Chancen;
- Ihrer Mitarbeitermotivation, mit den Motivationsmodellen und der Kompetenz Ihrer Mitarbeiter;
- Ihrem Anerkennungs- und Kritikverhalten und
- Ihrem Controlling.

Ihre Erfolgsfaktoren der äußeren Unternehmenswerte bestehen aus

- Ihrem stimmigen Unternehmensauftritt;
- Ihrem unschlagbarem positivem Ruf;
- Ihrem Empfehlungsfaktor bei Ihren Kunden und Ihren Referenzen;
- Ihrem Spezialisten-Image;
- Ihrem schlüssigen Marketingkonzept;
- Ihrer planmäßigen und strategischen Markterschließung;
- Ihrer Kundengewinnungsstrategie;
- Ihren Tricks den Wettbewerb zu besiegen und
- Ihrer Abschlussicherheit.

Sie setzen das Gelernte in kleinsten Schritten in Ihrem bestehenden Unternehmen um oder Sie starten als ExistenzgründerIn erfolgreich durch!

Ihr Betreuer



Klaus Steinseifer
Bankkaufmann, Maler- und Lackierermeister,
Seminarleiter, Referent, Berater, Moderator,
Trainer und Autor im Handwerk.

Der Ort und der Termin

Sagen Sie mir, wo das Coaching stattfinden soll und wir vereinbaren einen Termin.

Coaching-Programm	1. Tag - Anreisetag Ihres Betreuers	
	Nachmittags	Die Anreise Ihres Betreuers und die Vorbereitung der von Ihnen zur Verfügung gestellten Räumlichkeiten
	20:00 Uhr	Gemeinsames Abendessen mit Ihnen in einem Restaurant Ihrer Wahl - wir lernen uns kennen und besprechen den Ablauf des Coachings bei Ihnen und in Ihrem Unternehmen.
	2. Tag	
	9:00 Uhr	Beginn
	ca. 16:00 Uhr	Ende
	20:00 Uhr	Gemeinsames Abendessen in einem Restaurant Ihrer Wahl Die gemeinsamen Abende sind wichtig und ergänzen das Coaching perfekt!
	3. Tag	
	9:00 Uhr	Beginn
	ca. 16:00 Uhr	Ende
	20:00 Uhr	Gemeinsames Abendessen in einem Restaurant Ihrer Wahl Die gemeinsamen Abende sind wichtig und ergänzen das Coaching perfekt!
	4. Tag	
	9:00 Uhr	Beginn
	ca. 13:00 Uhr	Ende
	Anschließend	Abreise Ihres Betreuers
	Meine Leistungen	<p>Meine An- und Abreise, meine Hotelkosten und meine Spesen während des Aufenthaltes bei Ihnen.</p> <p>Dreieinhalb Tage Coaching, inklusive Ihrer Teilnehmerunterlagen (CD mit allen Folien, vielen Informationsordnern, Checklisten, Geschäftsunterlagen, Musterbriefen und vieles mehr) und die dreimonatige kostenlose telefonische Nachbetreuung von mir.</p> <p>Die immateriellen Werte dieses Coachings lassen sich sofort nach der erfolgreichen Umsetzung in Ihrem Unternehmen in materiellen Werten ermitteln. Der materielle Wert, den Sie von mir sofort bekommen, ist das komplette Unternehmenskonzept auf Ihrer persönlichen CD. Mit diesen Unterlagen beginnen Sie sofort und bringen sich selbst und Ihr Unternehmen auf den von Ihnen gewünschten Erfolgsweg.</p>
Ihre Leistungen	Sie stellen für uns die Räumlichkeiten zur Verfügung und sorgen für die Getränke während des Coachings.	
Ihre Kosten	Lassen Sie uns darüber reden. Mein Honorar ist von vielen Faktoren abhängig.	
UnternehmensCheck	Machen Sie Ihren UnternehmensCheck unter www.steinseifer.com .	
Förderung	Dieses Coaching wird u. U. vom Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle, gemäß der Richtlinie über die Förderung von Unternehmensberatungen für kleine und mittlere Unternehmen, gefördert.	

Sie werden fit für die Zukunft mit Ihrer professionellen Unternehmensführung!

FAX 07150 916563

Coaching Fit für die Zukunft! Management im Handwerk

Ich/wir planen ein individuelles Unternehmens-Coaching mit Ihnen. Bitte rufen Sie mich an!

Das Coaching soll voraussichtlich in _____ stattfinden.

Voraussichtlich werden _____ Personen am Unternehmens-Coaching teilnehmen.

Davon sind _____ Personen von der Unternehmensleitung,

_____ Führungskräfte.

Firma _____

Name _____

Straße _____

PLZ/Ort _____

Telefon _____

E-Mail _____