



Machen Sie Ihre Projekte, Ihre Baustellen zum Erfolgsmotor in Ihrem Unternehmen!

Profitables Projektmanagement

Ein glücklicher Kunde empfiehlt Sie weiter!

Das neue Wissen für UnternehmerInnen, Führungskräfte, Existenzgründer, Baustellenleiter, Vorarbeiter und alle Menschen die ihre neuen Ideen, ihre Strategien und Strukturen in ihren Unternehmen umsetzen wollen.

Ihre Voraussetzung ist die Teilnahme am Seminar "Management im Handwerk".

Ihr Nutzen Einige wenige Unternehmen im Handwerk und im Mittelstand scheinen den Erfolg gepachtet zu haben. Bei denen läuft es wie geschmiert, es läuft rund! Wurde hier das Rad neu erfunden? Ganz sicher nicht! In diesen Unternehmen wird der Erfolg gemanagt, mit einer Managementstrategie die alle Details der Unternehmensführung berücksichtigt, die dafür sorgt, dass es keine Reibungsverluste gibt, die den Kundenauftrag gefährden können. Begeisterte und glückliche Kunden sind das Ziel einer jeden erfolgreichen Strategie in einem Unternehmen.

Verborgene Zusammenhänge werden transparent gemacht. Sie verbessern die internen Abläufe und die externe Kommunikation. Sie schaffen sich ein bilanzierbares Wissen in allen Unternehmensbereichen.

Klaus Steinseifer: *"Das Ziel ist Ihr Geschäftserfolg und dafür brauche ich Ihr Vertrauen, denn ich weiß, wie es geht! In dem ausschließlich praxisorientierten Seminar bekommen Sie von mir den Nutzen geboten, den Sie tatsächlich brauchen, um in Ihrem Zukunftsmarkt fit zu sein und zu bestehen. Es gibt auch kein Schema "F" bei mir, denn jede Seminarteilnehmerin und jeder Seminarteilnehmer wird von mir individuell, mit seinem Leben, seinen Wünschen und seinen Unternehmen betrachtet. Deshalb sind meine Seminargruppen sehr klein, damit ich mich um jeden Einzelnen kümmern kann. Es gibt keine graue Theorie für Sie, sondern eine sofort umsetzbare Zielplanung, mit der Sie schon während der Seminartage starten werden. Ihre persönliche und Ihre unternehmerische Erfolgskurve werden nachhaltig steil nach oben zeigen!"*

Sie werden den Nutzen dieser Qualifizierung mit Ihrem neuen Wissen verbinden und sofort in spürbare Ergebnisse umsetzen.

Ihre Ziele

Der Projektgewinn ist Ihnen sicher!

- Ihre erfolgreiche Projektabwicklung von A bis Z!
- Ihr Mitarbeiterverhalten beim Kunden!
- Ihre Planungsaufgaben garantieren Ihnen den Projektertrag!
- Ihr laufendes Projekt wird zum Erfolgsmotor!
- Ihre einfachen Planungsmittel benutzen Sie konsequent für Ihren Erfolg!
- Ihre Mitarbeiter werden nur noch erfolgsorientiert von Ihnen eingesetzt!

Die Inhalte

Herzlich willkommen!

- Sind Sie bereit für weitere Veränderungen?
- Wiederholung aus dem Basisseminar "Management im Handwerk" mit den Kriterien für Ihren Erfolg!

Projektmanagement

Projektplanung - Am Projekt wird das Geld verdient!

Der Kundenkontakt

- Das Objektgespräch und die Objekt-Checkliste

Das Angebot

- Die Angebotserstellung

Der Auftrag

- Der Auftrag und die Auftragsbestätigung

Die Auftragsvorplanung

- Die Projektakte
- Die Vorgabe, die Projekteinteilung, die Materialbeschaffung, die Ladeliste und die Kundeninformation

Die Auftragsabwicklung

- Die Berufskleidung und die Fahrzeuge
- Die Verhaltensregeln Ihrer Mitarbeiter beim Kunden
- Die Mitarbeitervorstellungen und die Erkennungsmerkmale
- Die Projektinformationen
- PROJEKT-FLIP-CHART!
- Die Sauberkeit als oberstes Gebot!
- Die Werbemaßnahmen
- Informationen sammeln!
- Der Schriftverkehr am Projekt und die Projektkarte
- Die Tagesberichte, das Protokoll und der Stundenlohn- und Materialnachweis
- Die Abschlagsrechnungen
- Die Terminverschiebungen und die Nachforderungen
- Die Zwischen- und Schlussabnahme
- Fotos und Filme
- Die Massenermittlung

Die Auftragsnachbearbeitung

- Das Firmenschild, die Vorarbeiter- oder Mitarbeiterkarte und die Objekt-Hilfe

Die Auftragsabrechnung

- Die Nachkalkulation
- Die Rechnung mit den Rechnungsbeilagen
- EDV und die Kundenakte
- Ihr Forderungsmanagement

Die Kundenbeanstandungen

- Das Problemmanagement mit der Reklamation und der Kulanz

Die Vorbereitungen für die nächsten Aufträge

- Die Kundennachbearbeitung
- Ihre Kunden vermitteln Ihnen weitere Kunden
- Die Nachfrageaktion
- VIP-Kunden

Ihr Referent



Klaus Steinseifer
Bankkaufmann, Maler- und Lackierermeister,
Seminarleiter, Referent, Berater, Moderator,
Trainer und Autor im Handwerk.

Hier sind wir



Hotel Ochsen
Höfen an der Enz (Schwarzwald)
www.ochsen-hoefen.de

oder hier



Hotel Rhön Garden
36163 Poppenhausen/Wasserkuppe (Rhön)
www.rhoen-garden.de

Die Seminarhotels, in denen wir die zwei Seminartage gemeinsam verbringen werden, stehen nicht nur für die Qualifizierung im mittelständischen Management, sondern auch für neue Kräfte sammeln, Energien schöpfen, die Seele baumeln lassen, Natur pur genießen, dem Alltag entfliehen, abschalten und sich verwöhnen lassen. Die Hotelteams erwarten Sie!

Ihre Termine

finden Sie unter www.steinseifer.com/seminare/termine

Meine Empfehlung

Reisen Sie einen Tag vor dem Seminar an und einen Tag nach dem Seminar ab. Genießen Sie Ihre Freizeit im Hotel. Wenn Sie mir Ihre Wünsche sagen, arrangiere ich die Hotelbuchung für Sie.

Seminarprogramm

1. Tag

9:00 Uhr Seminarbeginn
12:30 Uhr Gemeinsames Mittagessen
ca. 16:00 Uhr Seminarende
20:00 Uhr Gemeinsames Abendessen
Der gemeinsame Abend ist wichtig und ergänzt das Seminar perfekt!

Nutzen Sie die Zeit zwischen dem Seminarende und dem Abendessen für Ihr WELLNESS-Programm.

2. Tag

9:00 Uhr Seminarbeginn
12:30 Uhr Gemeinsames Mittagessen
ca. 14:00 Uhr Seminarende
anschließend Abreise

Meine Leistungen

Zwei Tage Seminar, inklusive umfangreicher Teilnehmerunterlagen (CD mit allen Folien, vielen Informationsordnern, Checklisten, Geschäftsunterlagen, Projektunterlagen, Musterbriefen und vieles mehr), Seminargetränke, Kaffeepausen und die dreimonatige kostenlose telefonische Seminarnachbetreuung von mir.

Die immateriellen Seminarwerte lassen sich sofort nach der erfolgreichen Umsetzung in Ihrem Unternehmen in materiellen Werten ermitteln. Der materielle Seminarwert, den Sie von mir sofort bekommen, ist das komplette Unternehmenskonzept auf Ihrer persönlichen CD. Mit diesen Unterlagen beginnen Sie sofort und bringen sich selbst und Ihr Unternehmen auf den von Ihnen gewünschten Erfolgsweg.

Ihre Kosten	Der Seminarpreis beträgt 1.150,00 Euro + MwSt. für den ersten Teilnehmer, 1.050,00 Euro + MwSt. für den zweiten Teilnehmer und 950,00 Euro + MwSt. für jeden weiteren Teilnehmer aus Ihrem Unternehmen.
Ihr Hotelpreis	Die Hotels bieten Ihnen im Zuge der Steinseifer-Seminargruppe einen exklusiven Sonderpreis für die Übernachtung mit Vollpension und einem kostenlosen W-/Lan-Anschluss an. In den Zimmerpreisen ist die kostenlose Nutzung des Schwimmbades und der Sauna enthalten. Bitte geben Sie Ihre Zimmerwünsche bei der Seminarbuchung mit an. Die Zimmerpreise gelten auch für vorherige Anreisen und spätere Abreisen.
Hotel Ochsen	Der Preis für die gesamte Aufenthaltsdauer, von Freitag bis Samstag: Übernachtung im Einzelzimmer 132,00 Euro (inkl. MwSt.) pro Person, Übernachtung im Doppelzimmer 122,00 Euro (inkl. MwSt.) pro Person.
Hotel Rhön Garden	Der Preis für die gesamte Aufenthaltsdauer, von Freitag bis Samstag: Übernachtung im Einzelzimmer 142,00 Euro (inkl. MwSt.) pro Person, Übernachtung im Doppelzimmer 128,50 Euro (inkl. MwSt.) pro Person.

**Sie werden fit für die Zukunft mit
Ihrem profitablen Projektmanagement!**

Seminaranmeldung

FAX 07150 916563

Profitables Projektmanagement

Ich/wir melde(n) mich/uns zum Steinseifer-Seminar "Projektmanagement"

vom _____ bis _____ im Hotel Ochsen / im Hotel Rhön Garden an.

Seminargebühr

1.150,00 Euro + MwSt. für den ersten Teilnehmer, 1.050,00 Euro+ MwSt. für den zweiten Teilnehmer und 950,00 Euro + MwSt. für jeden weiteren Seminarteilnehmer aus Ihrem Unternehmen.

TeilnehmerInnen (Bitte Vor- und Nachnamen angeben!)

1. _____ 2. _____

3. _____ 4. _____

Bitte buchen Sie

___ Einzelzimmer vom _____ bis _____

___ Doppelzimmer vom _____ bis _____

im Seminarhotel für mich/uns.

Firma _____

Name _____

Straße _____

PLZ/Ort _____

E-Mail _____

Unterschrift
Geschäftsinhaber _____

Die maximale Teilnehmerzahl beträgt 10 Personen!

Die Anmeldungen registrieren wir nach dem Eingangsdatum.

Anmeldebedingungen und Stornofristen

Sie erhalten nach Eingang Ihrer Anmeldung eine Anmeldebestätigung. Detaillierte Informationen und die Rechnung erhalten Sie ca. 30 Tage vor dem Seminar. Bei Stornierung bis 30 Tage vor dem Seminarbeginn berechnen wir 50 % der Seminar- und Hotelkosten zzgl. der gesetzlichen MwSt. Bei Nichterscheinen des angemeldeten Teilnehmers bzw. einer Abmeldung weniger als 30 Tage vor dem Seminarbeginn werden die gesamten Seminar- und Hotelkosten fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Stornierungen können nur schriftlich erfolgen.